

TeamSystem ed Euroconference al Convegno Nazionale UNGDCEC di Cagliari

di **Milena Montanari**



EuroconferenceinPratica

Scopri la **soluzione editoriale**
integrata con l'**AI indispensabile**
per **Professionisti e Aziende >>**



Un appuntamento centrale per la categoria

TeamSystem ed Euroconference saranno presenti anche quest'anno al **Convegno Nazionale dell'Unione Giovani Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili (UNGDCEC)**, in programma il **2 e 3 ottobre 2025 al Teatro Lirico di Cagliari**. L'iniziativa si conferma come uno dei momenti più significativi di incontro e confronto per la categoria: un'occasione in cui professionisti, istituzioni e realtà del settore dialogano sulle trasformazioni che ridefiniscono il ruolo del commercialista.

Tra gli appuntamenti di maggior rilievo figura il workshop organizzato da **TeamSystem**, con il supporto di Euroconference, dal titolo **"Dalla compliance alla consulenza: guidare la crescita e la transizione digitale delle imprese"**, in programma **venerdì 3 ottobre al mattino**.

Il contributo di TeamSystem e UNGDCEC

Il workshop vedrà la partecipazione di **Matteo Morici**, Product Director – BU Professional Solutions di TeamSystem, e di **Stefano Dovier, dottore commercialista**. Per UNGDCEC interverranno **Matteo Cangini**, Delegato della Fondazione Centro Studi per "IA, digitalizzazione e frontiere della professione", **Simone De Giosa**, Presidente della Commissione "IA, digitalizzazione, data science e frontiere della professione", con la moderazione di **Carla Angius**, Segretaria della medesima Commissione. Un panel che testimonia la volontà di costruire un dialogo fattivo tra innovazione tecnologica e visione della professione, mettendo a confronto esperienze e prospettive diverse ma complementari.

I tre assi del confronto

Il programma dell'incontro si articolerà attorno a tre direttrici tematiche, che riflettono le sfide più attuali per gli **Studi**:

1. **Digitalizzazione** – il commercialista come consulente digitale e formatore culturale. La trasformazione tecnologica non riguarda solo i processi interni, ma richiede di accompagnare le imprese in un percorso di crescita che parte dalla consapevolezza digitale.
2. **Competenze non tecniche** – il fattore umano nell'era dell'automazione. Abilità relazionali, comunicative e gestionali diventano decisive per completare le competenze tecniche e rafforzare la capacità di guidare i clienti.
3. **Rapporto fiduciario e ruolo strategico** – da gestore della compliance a partner di fiducia. Il professionista è sempre più chiamato a interpretare i dati, anticipare i bisogni e costruire soluzioni su misura per le imprese, assumendo un ruolo di vero alleato nella pianificazione e nello sviluppo.

Perché partecipare

Il workshop offrirà spunti operativi per ripensare l'attività dello **Studio**, trasformando l'obbligo normativo in opportunità di crescita e consolidando il valore del commercialista come punto di riferimento strategico. La prospettiva di TeamSystem ed Euroconference, unita alla visione di UNGDCEC, garantirà un confronto concreto e immediatamente utilizzabile nella pratica professionale.

Partecipare al Convegno significa non solo aggiornarsi sulle novità che impattano la professione, ma anche confrontarsi con chi sta guidando il cambiamento, condividendo esperienze e strumenti utili per affrontare con maggiore consapevolezza le sfide che attendono gli **Studi** nei prossimi anni.