



EDITORIALI

TeamSystem ed Euroconference al Convegno Nazionale UNGDCEC di Cagliari

di Milena Montanari

The banner features the Euroconference logo and the text "EuroconferenceinPratica". To the right, it says "Scopri la soluzione editoriale integrata con l'AI indispensabile per Professionisti e Aziende >>" and includes a small image of a person interacting with a digital interface.

Un appuntamento centrale per la categoria

TeamSystem ed Euroconference saranno presenti anche quest'anno al **Convegno Nazionale dell'Unione Giovani Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili (UNGDCEC)**, in programma il **2 e 3 ottobre 2025 al Teatro Lirico di Cagliari**. L'iniziativa si conferma come uno dei momenti più significativi di incontro e confronto per la categoria: un'occasione in cui professionisti, istituzioni e realtà del settore dialogano sulle trasformazioni che ridefiniscono il ruolo del commercialista.

Tra gli appuntamenti di maggior rilievo figura il workshop organizzato da **TeamSystem**, con il supporto di Euroconference, dal titolo **“Dalla compliance alla consulenza: guidare la crescita e la transizione digitale delle imprese”**, in programma **venerdì 3 ottobre al mattino**.

Il contributo di TeamSystem e UNGDCEC

Il workshop vedrà la partecipazione di **Matteo Morici**, Product Director – BU Professional Solutions di TeamSystem, e di **Stefano Dovier, dottore commercialista**. Per UNGDCEC interverranno **Matteo Cangini**, Delegato della Fondazione Centro Studi per “IA, digitalizzazione e frontiere della professione”, **Simone De Giosa**, Presidente della Commissione “IA, digitalizzazione, data science e frontiere della professione”, con la moderazione di **Carla Angius**, Segretaria della medesima Commissione. Un panel che testimonia la volontà di costruire un dialogo fattivo tra innovazione tecnologica e visione della professione, mettendo a confronto esperienze e prospettive diverse ma complementari.

I tre assi del confronto



Il programma dell'incontro si articherà attorno a tre direttive tematiche, che riflettono le sfide più attuali per gli **Studi**:

1. **Digitalizzazione** – il commercialista come consulente digitale e formatore culturale. La trasformazione tecnologica non riguarda solo i processi interni, ma richiede di accompagnare le imprese in un percorso di crescita che parte dalla consapevolezza digitale.
2. **Competenze non tecniche** – il fattore umano nell'era dell'automazione. Abilità relazionali, comunicative e gestionali diventano decisive per completare le competenze tecniche e rafforzare la capacità di guidare i clienti.
3. **Rapporto fiduciario e ruolo strategico** – da gestore della compliance a partner di fiducia. Il professionista è sempre più chiamato a interpretare i dati, anticipare i bisogni e costruire soluzioni su misura per le imprese, assumendo un ruolo di vero alleato nella pianificazione e nello sviluppo.

Perché partecipare

Il workshop offrirà spunti operativi per ripensare l'attività dello **Studio**, trasformando l'obbligo normativo in opportunità di crescita e consolidando il valore del commercialista come punto di riferimento strategico. La prospettiva di TeamSystem ed Euroconference, unita alla visione di UNGDCEC, garantirà un confronto concreto e immediatamente utilizzabile nella pratica professionale.

Partecipare al Convegno significa non solo aggiornarsi sulle novità che impattano la professione, ma anche confrontarsi con chi sta guidando il cambiamento, condividendo esperienze e strumenti utili per affrontare con maggiore consapevolezza le sfide che attendono gli **Studi** nei prossimi anni.